

Christine Witthöft

Freiberufliche Digitalisierungsstrategin, Marketingexpertin und Interim Manager für Marketing & Vertrieb



Interim Manager & Inhaberin der

UMSATZSCHMIEDE Marketing- und Vertriebsberatung

Betriebswirtin & Industriekauffrau

Interim Manager-Tätigkeiten

Abbott GmbH, Diabetes Medizinprodukte, Projektmanagerin für den Apotheken-Vertriebskanal

Laverana GmbH, Naturkosmetik, Projektmanagerin für strategische Marketingprojekte

Mediaire GmbH, Start-up Künstliche Intelligenz Radiologie, Head of Marketing & Sales

Phillips Lighting GmbH, Smart Home Lichttechnik & Beleuchtung, Head of Marketing

Hartmann AG, Bode Chemie GmbH, Medizinische Desinfektionsmittel, Internationale Projekt-/ Produktmanagerin

Edging GmbH, Markierungsprodukte, International Marketing Manager für Industrie- und Medizinanwendungen

Angestellte Manager-Tätigkeiten

Abbott Vascular GmbH, Kardiologie Medizintechnik & -produkte, Marketing Manager Deutschland

Ethicon Endo-Surgery Europe, Chirurgie & Laparoskopie, Medizintechnik & -produkte, EMEA Marketing Manager

Olympus Medical Systems Europa GmbH, Endoskopie & Laparoskopie, Medizintechnik, EMEA Produktmanagerin Urologische Endoskopie

Coloplast GmbH, Skin- & Woundcare, Inkontinenzversorgung Medizinprodukte, Produktmanagerin Deutschland, Österreich & Schweiz

Beiersdorf AG, tesa Consumer & Hansaplast, Produktmanagerin für Tesafilm & neuen Klebtechnologien

☎ 040 889 33 056

✉ christine.witthoeft@umsatzschmiede.com

📍 Mittelweg 144, 20148 Hamburg

📅 18. November 1971

Potentialheberin, Strategin & Partnerin auf Augenhöhe

„Als Strategin für unternehmerische Neuausrichtung, Webseiten- & SEO-Optimierung sowie Start-up Beratung, ist mein wichtigstes Ziel den Kundenumsatz profitabel zu steigern. Durch meine 30-jährige Expertise aus strategischem Wissen, effizientem Marketing und umfassender markt- und branchenübergreifender Vertriebs Erfahrung, erkenne ich den zukünftigen Erfolg. Meine Kunden schätzen den nachhaltigen Mehrwert, Struktur und Planungssicherheit.“

Ich gebe erfolgsorientierte Workshops, zeige Wachstumsfelder auf, setze kundenorientierte Maßnahmen anhand von Roadmaps um und verfolge die gesetzten Ziele in enger Zusammenarbeit mit dem Führungs- und Projektteam. Dabei bringe ich die Mitarbeiter in ihre eigene Kraft und Kompetenz.“

Meine Werte

- ◆ Klarheit
- ◆ Entscheidungsfreude
- ◆ Knowledge transfer
- ◆ Offene Kommunikation
- ◆ Zuverlässigkeit
- ◆ Nachhaltige Qualität
- ◆ Zukunftsorientierung

Kunden-Feedback

- ◆ Starke & motivierende Persönlichkeit
- ◆ Macherin & Unternehmerin mit Weitblick
- ◆ Impulsgeberin für innovative Ideen & Lösungen
- ◆ Blick für das Wesentliche
- ◆ Feingespür für Chancen

B2B & B2C Branchen:

- ◆ Innovative Technologien & KI
- ◆ Produzierendes Gewerbe
- ◆ Dienstleistungsgewerbe
- ◆ IT- & Medizintechnik
- ◆ FMCG & Markenartikel
- ◆ Wassertechnologien
- ◆ Nachhaltigkeits- & Bio-Branche



Projektmanagement

- ◆ Prozess-/ Change-/ Kommunikationsmanagement
- ◆ Teamübergreifende Projektarbeit
- ◆ Matrix-Prozesse & Organisationsstrukturen
- ◆ Reporting- & Monitoring-Systeme



Marketing

- ◆ Entwicklung & Implementierung neuer Strategien
- ◆ Produkt-Neupositionierung
- ◆ Upstream- & Downstream-Marketing
- ◆ PR & Online-Marketing



Vertrieb

- ◆ Aufbau von neuen Vertriebsorganisationen
- ◆ Vertriebssteuerung & CRM-Konzepte
- ◆ Vertriebserschulung & Trainingskonzepte
- ◆ Kundenakquise & Kundenpflege



Digitalisierung

- ◆ Mitarbeitertrainings für die Digitalisierung
- ◆ Digitalisierung von Prozessen & Abläufen (papierloses Büro, Dokumentenmanagement)
- ◆ Implementierung von Soft- & Hardware-Lösungen



Online-Auftritt

- ◆ Webseitenanalyse & Relaunch
- ◆ Google-Auffindbarkeit & SEO-Suchwortoptimierung
- ◆ Social Media-Kampagnen
- ◆ Zielgruppenorientiertes Performance-Marketing



Führungs-Know-how

- ◆ Personalverantwortung: Bis 30 Mitarbeiter
- ◆ Umsatz: Bis 120 Mio. €
- ◆ Marketingbudget: Bis 3 Mio. €
- ◆ Auswahl & Steuerung der Agenturen & Dienstleister

Kontaktieren Sie mich gerne. Ihre Projekte kann ich kurzfristig übernehmen. Ich freue mich auf unser Kennenlernen.